

コンサルティング 料金表

株式会社ブレイン

弊社のご支援領域は、パチンコ店併設食堂のみとなります。

また、現在営業中の食堂に対してが基本です。開業前から契約する場合は別途お見積もりいたします。

コンサルティング契約をスタートする前の打ち合わせ(1回)の費用は無料です。

初回相談料金

無料 / 1回4時間まで

ご依頼を受けた店舗にて現状を把握し、何が悪くて売り上げが上がらないか、何が悪くて原材料費や人件費が高いかを発見し、それらの問題を解決するための方法を助言します。

(初回打ち合わせ時には、当該店舗を現調及び、簡単な売り上げ・仕入れ・人件費のデータを拝見する必要があります。)

また、弊社のコンサルティングを契約した場合の最終目標、それを達成する期日、それを達成するために頑張っていたいただきたい内容などもお伝えします。

初回相談は、弊社にコンサルタントを依頼するしなにかかわらず、無料でお受けしています。

「御社と弊社の担当者が初めて会う」時を初回とします。それ以降の相談等は下記の料金が発生します。

単発のコンサルティング(1回ごとの契約)

(消費税別途)

スポット支援

100,000円 / 1回7時間まで

交通費、宿泊費等を別途ご用意をお願いします

ご依頼を受けた店舗にて問題点を洗い出し、改善方法等をご提案します。売上データ等を拝見し、数字の見方を説明したり、改善方法等をご提案します。1回ごとのご契約ですので、気になった時にだけご依頼いただける安価なタイプです。ただし、弊社の様々なご支援資料は提供できません。

継続的なコンサルティング(年単位の契約)

(消費税別途)

フォロー支援

50,000円 / 1店舗1ヶ月

毎月の請求・支払いとなります
初年度のみ1年分を一括前払いしていただきます

弊社営業日であればいつでも電話・FAX・メールでご相談いただけます。様々な問題点に対しご依頼企業と一緒に解決策を考えます。

原価計算・在庫管理・売上分析・人件費管理・販促等ご依頼企業の参考になる資料をお渡りする事も可能です。

当該食堂が複数店舗ある場合は、2店舗目以降の追加料金は10,000円/月になります。

例：食堂が5店舗ある場合は、1店舗分50,000円+(10,000円×4店舗分)=90,000円となります。

訪問支援

80,000円 / 1回1日7時間まで

交通費、宿泊費等を別途ご用意をお願いします

ご依頼を受けた店舗にて、決められた目標に対してぶれていないかチェックし指導方法等をご提案します。

調理方法・作業手順・クリンリネス接客・メニュー開発・メニュー表・看板・販促・など細部に渡ってチェック修正します。

店舗スタッフと面談をしてモチベーションを高めます。

複数日連続で訪問支援する場合、2日目以降は70,000円/1日になります。(訪問支援が2日間連続の場合は合計150,000円になります)

その他、別途料金が必要な項目

弊社が主担当となって作り込む場合にのみ費用が発生します

弊社がアドバイスし、ご依頼企業様が作り込む場合は無料です(継続的コンサルティング費用に含まれます)

● 企画・コンセプトについて

・料理コンセプト ・店舗コンセプト ・商圈設定 他

● メニュー計画

・メニュー開発 ・価格設定 ・原価計算 ・食材や仕入れ先の選定 ・仕入れ価格の交渉 他

● マニュアル作成

・調理マニュアル ・作業マニュアル ・クリンリネスマニュアル 他

● 販売促進(販促物制作)

・メニュー表 ・店内POP ・看板 ・ちらし ・広告 他

● 帳票の作成

・売上日報 ・シフト表 ・在庫表 ・発注書 他